

# **MISSÃO EMPRESARIAL NO ÂMBITO DA EXPO PRADO 2017**

Uruguaí, 11 a 14 de setembro de 2017

## **REGULAMENTO DE PARTICIPAÇÃO**

## SUMÁRIO

<b>1. Destaques sobre o evento.....</b>	<b>3</b>
<b>2. Sobre a Missão Empresarial no âmbito da Feira Expo Prado 2017 .....</b>	<b>3</b>
<b>3. Programação .....</b>	<b>3</b>
<b>4. Da inscrição.....</b>	<b>4</b>
<b>5. Da aprovação .....</b>	<b>4</b>
<b>6. Dos critérios para classificação de empresas.....</b>	<b>5</b>
<b>7. Da participação das tradings/comerciais exportadoras (CE) .....</b>	<b>7</b>
<b>8. Do custo de participação.....</b>	<b>8</b>
<b>9. Do hotel e voos oficiais .....</b>	<b>8</b>
<b>10. Das condições de pagamento.....</b>	<b>9</b>
<b>11. Do cancelamento.....</b>	<b>9</b>
<b>12. Das responsabilidades da Apex-Brasil .....</b>	<b>9</b>
<b>13. Das responsabilidades das empresas participantes .....</b>	<b>10</b>
<b>MAIS INFORMAÇÕES.....</b>	<b>10</b>

## 1. Destaques sobre o evento

### MISSÃO EMPRESARIAL

Data: 11 a 14 de setembro de 2017

Local: em ambiente hoteleiro a definir

Atividades: rodadas de negócios e visitas técnicas

### Complexos Prioritários:

- Alimentos, Bebidas e Agronegócios;
- Máquinas e Equipamentos (finalidade agrícola).

## 2. Sobre a Missão Empresarial no âmbito da Feira Expo Prado 2017

A Missão de empresas brasileiras ao Uruguai tem como principal objetivo apresentar as características deste mercado para aqueles empresários que iniciam suas exportações ou que procuram por novas oportunidades de vendas, realizando rodadas de negócios com empresários locais e conferindo de perto hábitos de consumo uruguaios, média de preços, regulamentações, concorrência, entre outros aspectos, dentro dos setores de Alimentos, Bebidas e Agronegócios e Máquinas e Equipamentos Agrícolas.

## 3. Programação

A Missão Empresarial no âmbito da Feira Expo Prado 2017 ocorrerá de 11 a 14 de setembro de 2017.

ESTANDE INSTITUCIONAL E MISSÃO COMERCIAL (RODADA DE NEGÓCIOS + VISITAS TÉCNICAS)		
DIA	HORA	PROGRAMAÇÃO
11/set	-	Chegada da delegação brasileira
	20h	Reunião de alinhamento com participantes (apresentação de agenda/networking)
12/set	Manhã	Visitas Técnicas
	12h	Almoço livre
	Tarde	Visitas Técnicas
13/set	9h às 18h	Rodada de Negócios Brasil-Uruguai
14/set	Manhã	Visitas Técnicas
	Tarde	Retorno ao Brasil

#### **4. Da inscrição**

Todas as empresas que preencherem a manifestação de interesse no prazo determinado no convite serão analisadas e receberão uma pontuação de acordo com a metodologia estipulada pela Apex-Brasil, conforme “Critérios de Ranqueamento” estabelecidos nos itens 7 e 8 deste Regulamento de Participação.

#### **5. Da aprovação**

Com o intuito de facilitar a compreensão do leitor a este processo de aprovação de empresas, informamos que o mesmo se divide em duas etapas. A primeira etapa consiste na CLASSIFICAÇÃO e a segunda na SELEÇÃO das empresas.

Serão CLASSIFICADAS as empresas que atendem aos critérios tidos como “classificatórios” entre os fatores apresentados no item 8 deste Regulamento de Participação, abaixo. Dentre estas, serão SELECIONADAS pela equipe técnica da Apex-Brasil para participar do evento somente aquelas empresas que obtiverem maior pontuação em ranqueamento frente as demais.

Empresas CLASSIFICADAS, porém NÃO SELECIONADAS, ficarão em lista de espera, tendo sua convocação condicionada a alguma desistência.

Todas empresas SELECIONADAS serão convocadas formalmente pela Apex-Brasil através do e-mail cadastrado na manifestação de interesse e terão um prazo estipulado para confirmação da participação por meio do envio de documentação solicitada. O recebimento do documento valida a participação da empresa.

Caso não tenhamos recebido o documento solicitado assinado até o prazo estabelecido, nosso entendimento será de que a empresa não possui interesse em participar do projeto, portanto será considerada como desistente e passará a fazer parte da lista de espera.

A Apex-Brasil não se responsabiliza por problemas de conexão de internet, de servidor ou filtros anti-spam que impeçam o recebimento de e-mails ou comunicados ou o nosso recebimento dos respectivos retornos.

Somente após a convocação de todas as empresas consideradas CLASSIFICADAS, serão ranqueadas as empresas inscritas de forma intempestiva, caso exista.

Ao término do processo de ranqueamento, a Apex-Brasil comunicará por email formalmente a aprovação, inserção em lista de espera ou reprovação de cada empresa pelo e-mail cadastrado em sua manifestação de interesse, solicitando para validação da participação assinatura e aceite dos seguintes documentos:

- Formulário de Adesão
- Termos e condições de participação

Cada empresa aprovada deverá encaminhar por meio de um e-mail corporativo cópia digitalizada do Formulário de Adesão, assinado pelo representante legal da empresa dentro do prazo estipulado, os quais serão analisados pela Apex-Brasil.

Mediante conformidade dos documentos encaminhados até o prazo solicitado, a participação da empresa será oficialmente validada para esta Missão Empresarial ao Uruguai.

## 6. Dos critérios para classificação de empresas

CRITÉRIO	PONTUAÇÃO
Estar quite com as obrigações financeiras com a Apex-Brasil	Compatível: <b>0</b>
	Não compatível: <b>DESCCLASSIFICATÓRIO</b>
Oferta de produtos compatíveis ao projeto	Compatível: <b>0</b>
	Não compatível: <b>DESCCLASSIFICATÓRIO</b>
Cancelamento de participação em eventos da Apex-Brasil nos últimos 6 meses	Compatível: <b>0</b>
	Não compatível: <b>DESCCLASSIFICATÓRIO</b>
Possuir <i>website</i> em língua estrangeira	Tem aderência: <b>1</b>
	Não tem aderência: <b>0</b>
O representante da empresa possui fluência no idioma do local do evento?	Tem aderência: <b>1</b>
	Não tem aderência: <b>0</b>
Possuir material de comunicação (folders, catálogo) em língua estrangeira	Tem aderência: <b>1</b>
	Não tem aderência: <b>0</b>
O rótulo dos produtos já está traduzido para outras línguas?	Tem aderência: <b>1</b>
	Não tem aderência: <b>0</b>
O produto da empresa tem alguma certificação no Brasil e/ou em outros países?	Tem aderência: <b>1</b>
	Não tem aderência: <b>0</b>
A empresa tem lista de preços para o mercado internacional (FOB/CIF/CRF)?	Tem aderência: <b>1</b>
	Não tem aderência: <b>0</b>
A empresa tem algum produto inovador?	Tem aderência: <b>2</b>
	Não tem aderência: <b>0</b>

A empresa já participou do PEIEX (Projeto de Extensão Industrial Exportadora)?	Tem aderência: <b>1</b>
	Não tem aderência: <b>0</b>
Participação em projetos apoiados pela Apex-Brasil (Próprios).	Participação em 5 ou mais projetos apoiado pela Apex-Brasil nos últimos 2 anos (em 2016 e 2015): <b>0,5</b>
	Participação em 1 a 4 projetos apoiado pela Apex-Brasil nos últimos 2 anos (em 2016 e 2015): <b>1</b>
	Caso não tenha participado de projetos Apex-Brasil nos últimos 2 anos (em 2016 e 2015): <b>2</b>
Faixa de Exportação em 2016 (Faturamento em USD) Total - Mundo	Faixa 0 (Sem exportação): <b>3</b>
	Faixa 1 (Até USD 10 mil): <b>3</b>
	Faixa 2 (Entre USD 10 mil e USD 100 mil): <b>3</b>
	Faixa 3 (Entre USD 100 mil e USD 500 mil): <b>3</b>
	Faixa 4 (Entre USD 500 mil e USD 1 milhão): <b>3</b>
	Faixa 5 (Entre USD 1 milhão e USD 5 milhões): <b>2</b>
	Faixa 6 (Entre USD 5 milhões e USD 10 milhões): <b>2</b>
	Faixa 7 (Entre USD 10 milhões e USD 20 milhões): <b>2</b>
	Faixa 8 (Entre USD 20 milhões e USD 50 milhões): <b>2</b>
	Faixa 9 (Entre USD 50 milhões e USD 100 milhões): <b>1</b>
	Faixa 10 (Entre USD 100 milhões e USD 500 milhões): <b>1</b>
	Faixa 11 (Entre USD 500 milhões e USD 1 bilhão): <b>1</b>
	Faixa 12 (Acima de USD 1 bilhão): <b>1</b>
Faixa de Exportação em 2016 (Faturamento em USD) - América Latina	Faixa 0 (Sem exportação): <b>3</b>
	Faixa 1 (Até USD 10 mil): <b>3</b>
	Faixa 2 (Entre USD 10 mil e USD 100 mil): <b>3</b>
	Faixa 3 (Entre USD 100 mil e USD 500 mil): <b>3</b>
	Faixa 4 (Entre USD 500 mil e USD 1 milhão): <b>3</b>
	Faixa 5 (Entre USD 1 milhão e USD 5 milhões): <b>2</b>
	Faixa 6 (Entre USD 5 milhões e USD 10 milhões): <b>2</b>
	Faixa 7 (Entre USD 10 milhões e USD 20 milhões): <b>2</b>
	Faixa 8 (Entre USD 20 milhões e USD 50 milhões): <b>2</b>
	Faixa 9 (Entre USD 50 milhões e USD 100 milhões): <b>1</b>
	Faixa 10 (Entre USD 100 milhões e USD 500 milhões): <b>1</b>
	Faixa 11 (Entre USD 500 milhões e USD 1 bilhão): <b>1</b>
	Faixa 12 (Acima de USD 1 bilhão): <b>1</b>

### Observações importantes:

A nota final de cada empresa será composta pelo somatório das notas atribuídas a cada item;

Ressalta-se que será considerada como referência para verificação da faixa de exportação de cada empresa o ano de 2016, única e exclusivamente, o sistema de Business Intelligence utilizado internamente pela Apex-Brasil.

### Critérios de desempate

Nos casos em que existir mais de uma empresa que tenha alcançado a mesma pontuação total, serão considerados os seguintes critérios para desempate:

1º) será priorizada aquela empresa que apresentar a maior pontuação no critério – Participação em projetos próprios apoiados pela Apex-Brasil;

2º) será priorizada aquela empresa que apresentar a maior pontuação no critério – Participa ou já participou do PEIEX;

3º) será priorizada aquela empresa que apresentar a maior pontuação no critério – Faixa de exportação Total Mundo em 2016.

### 7. Da participação das *tradings/comerciais exportadoras (CE)*

Para a Missão Empresarial, todas as empresas que se identificaram na inscrição como “Comercial Exportadora (CE) ou Tradings” deverão informar se exportam pelo seu próprio CNPJ ou pelo CNPJ da empresa representada. Para fins de ranqueamento, caso a Trading/CE não exporte pelo seu próprio CNPJ, essa deverá identificar no formulário o CNPJ exportador das empresas que representa, além de enviar até a data de término das inscrições, as declarações (modelo no final deste documento) informando o percentual exportado pela empresa por intermédio da Trading/CE conforme dados abaixo:

- Percentual de seus produtos exportados para mundo em 2016;
- Percentual de seus produtos exportados para a América Latina em 2016..

As declarações deverão ser enviadas para o e-mail [expoprado2017@apexbrasil.com.br](mailto:expoprado2017@apexbrasil.com.br).

Caso não seja enviada nenhuma declaração, será considerada apenas a faixa de exportação em 2016 do sistema de *Business Intelligence* da Apex-Brasil com CNPJ da Trading/CE informado na manifestação de interesse.

## 8. Do custo de participação

O custo de participação na Missão Empresarial estipulado pela Apex-Brasil será de acordo com a faixa de exportação da empresa no ano de 2016, conforme a tabela abaixo:

Grupo	Tipo de Empresa (Faixa de Exportação 2016)	Valor da participação financeira
1	Acima de USD 100 milhões	USD 850,00
2	De USD 5 milhões a USD 100 milhões	USD 700,00
3	Até USD 5 milhões	USD 550,00
4	Não Exportadora	USD 200,00

Ressalta-se que considerar-se-á como fonte para verificação da faixa de exportação de cada empresa no ano de 2016, única e exclusivamente, o sistema de Business Intelligence utilizado internamente pela Apex-Brasil.

Os custos com passagens aéreas, hospedagem, alimentação e despesas com eventual envio de amostras e pagamento de taxas/impostos são de responsabilidade do participante, assim como suas opções de livre escolha com relação à contratação de empresas para prestação destes serviços, não podendo gerar ônus ou responsabilidade para a Apex-Brasil.

## 9. Do hotel e voos oficiais

Com o intuito de aproximar os empresários participantes desta Missão Empresarial, bem como trazer maior comodidade em aspectos logísticos, a Apex-Brasil estabelecerá hotel e voos oficiais, que serão divulgados oportunamente.

Destaca-se que a hospedagem e a opção por dos voos não são obrigatórias. Fica a critério do empresário e sob sua exclusiva responsabilidade efetuar suas reservas de hospedagem onde julgar mais adequado e adquirir suas passagens aéreas conforme disponibilidade e custo-benefício. As opções são de livre escolha e a Apex-Brasil não se responsabiliza por problemas ocorridos quanto à prestação destes serviços, sendo indispensável informar imediatamente à equipe responsável pela logística da ação caso interfira na programação prevista.

A Apex-Brasil se responsabiliza pelo transporte dos empresários que chegarem a Montevidéu no voo oficial indicado acima ao hotel oficial também mencionado. Da mesma forma, assegura os transportes para as visitas técnicas, partindo do hotel oficial. Por fim, também será oferecido o transporte de retorno ao aeroporto com origem no hotel oficial do evento na data estimada na programação tentativa.

## 10. Das condições de pagamento

Após confirmação de aprovação da empresa pela equipe da Apex-Brasil e recebimento do Termo de Adesão devidamente assinado validando a participação, será emitido boleto bancário para pagamento em parcela única do valor atribuído a faixa de exportação.

Não serão admitidos pagamentos feitos por terceiros.

## 11. Do cancelamento

Após o recebimento do Formulário de Adesão assinado pela empresa, o cancelamento pelo participante deverá ser notificado por escrito à Apex-Brasil com confirmação de recebimento, podendo ser aplicada multa, conforme condições destacadas abaixo e também apresentadas no documento “Termos e Condições de Participação”:

Notificação recebida pela Apex-Brasil	% de multa a ser cobrada
Até 60 dias antes do Projeto	10% do valor previsto na inscrição
Até 30 dias antes do Projeto	50% do valor previsto na inscrição
Menos de 30 dias antes do Projeto	100% do valor previsto na inscrição

## 12. Das responsabilidades da Apex-Brasil

Além da área no espaço institucional no Pavilhão do Brasil na Expo Prado, a Apex-Brasil oferece para todos expositores brasileiros:

- Material promocional criado pela Apex-Brasil
- Serviços de catering (básico), recepcionistas bilíngues e equipe de apoio;
- Ambiente para realização de negócios;
- Agendas de negócios customizadas, conforme oferta das empresas fabricantes e interesse em compra por parte das comerciais exportadoras e dos convidados internacionais nos produtos informados (como primeiro critério) e setores informados (segundo critério);
- Catálogo com as principais informações das empresas participantes constarão no material oficial elaborado pela Apex-Brasil e fornecido aos compradores no dia da rodada;
- Preparação pré-feira (*warm up*);
- Credenciais de expositor, conforme a política dos organizadores oficiais da Feira.

### **13. Das responsabilidades das empresas participantes**

- Confirmação de participação por meio do envio da documentação assinada;
- Fornecimento de informações para material oficial nas datas estipuladas, sob risco de não inclusão da empresa deste (a Apex-Brasil não se responsabiliza pela inclusão de informações cujo o envio for realizado após a data estipulada);
- Permanência de no mínimo 1 (um) representante da empresa no atendimento das reuniões de negócios;
- Contratação de pacote de viagem (passagem aérea, hospedagem, transporte) para participação de seu representante (quando for o caso);
- Preenchimento do formulário de avaliação quando solicitado durante o evento. O não preenchimento do formulário poderá inviabilizar futuras participações em eventos com apoio da Apex-Brasil.

### **MAIS INFORMAÇÕES**

Equipe Apex-Brasil  
Missão Empresarial no âmbito do Expo Prado 2017  
(61) 3426-0202  
[expoprado2017@apexbrasil.com.br](mailto:expoprado2017@apexbrasil.com.br)

## ANEXO I

(Papel timbrado da empresa representada)

### Declaração de Representação - Marca

Eu \_\_\_\_\_, empresa  
\_\_\_\_\_  
(nome completo e cargo)

CNPJ \_\_\_\_\_, declaro para os devidos fins que as  
marcas \_\_\_\_\_ e \_\_\_\_\_,

representam a proporcionalidade abaixo em relação ao valor total das exportações da empresa  
supracitada, considerando os produtos correlatos aos setores da Missão Empresarial no âmbito da Expo  
Prado 2017, conforme percentuais abaixo:

#### Marca 1

\_\_\_\_\_ % das exportações em 2016 para o mundo;

\_\_\_\_\_ % das exportações em 2016 para América Latina;

#### Marca 2

\_\_\_\_\_ % das exportações em 2016 para o mundo;

\_\_\_\_\_ % das exportações em 2016 para América Latina;

Sendo o que nos cumpre informar, nos colocamos à disposição para eventuais esclarecimentos.

Cordialmente,

(Assinatura do responsável pela empresa representada)

Nome da empresa:

Data: