

INFORMAÇÕES GERAIS – MISSÃO NORTE DA ÁFRICA

1. PROGRAMAÇÃO

MISSÃO NORTE DA ÁFRICA 2015		
Data	Local	Atividade
1º Dia Sábado, 21 de novembro	Brasil/Argélia	Chegada na Argélia 19h00 - 20h00: Reunião de Alinhamento
2º Dia Domingo, 22 de novembro	Argélia	09h00 - 09h30: Abertura oficial 09h30 - 13h00: Rodada de Negócios com compradores da Argélia 13h00 - 14h00: Almoço 14h00 - 18h00: Rodadas de Negócios com compradores da Tunísia 19h00 - 20h00: Evento de relacionamento na Embaixada do Brasil em Argel (a confirmar)
3º Dia Segunda-feira, 23 de novembro	Argélia	09h00 - 13h00: Rodada de Negócios com compradores da Argélia 13h00 - 14h00: Almoço 14h00 - 18h00: Visitas Técnicas
4º Dia Terça-feira, 24 de novembro	Argélia/Egito	Deslocamento de Argel para o Cairo
5º Dia Quarta-feira, 25 de novembro	Egito	09h00 - 09h30: Abertura oficial 09h30 - 13h00: Rodada de Negócios com compradores do Egito 13h00 - 14h00: Almoço 14h00 - 18h00: Rodada de Negócios com compradores do Egito 19h00 - 20h00: Evento de relacionamento na Embaixada do Brasil em Cairo
6º Dia Quinta-feira, 26 de novembro	Egito	Manhã: Visitas técnicas agendadas pelo Matchmaker Tarde: Visitas técnicas agendadas pelas empresas participantes
7º Dia Sexta-feira, 27 de novembro	Egito/Brasil	Regresso das empresas brasileiras ao Brasil

2. RESPONSABILIDADE EMPRESA PARTICIPANTE

- Realizar a inscrição;
- Assinar o Formulário de Adesão (Após aprovação da Apex-Brasil);
- Fornecimento de informações para catálogo e logo para identificação;
- Logística completa para envio de amostras;
- Providências quanto aos vistos de viagem;
- Contratação de pacote de viagem (transporte, hospedagem, vistos) para seus representantes;
- Ações pré-evento: sensibilização de compradores;
- Zelar pela boa apresentação de sua estação de trabalho durante a Rodada de Negócios, responsabilizando-se por eventuais danos causados ao local, às estruturas ou a quaisquer instalações;
- Participar das reuniões previamente agendadas e ajustadas na Rodadas de Negócios entre os fabricantes brasileiros e os compradores locais;
- Não se ausentar de sua estação de trabalho sem aviso prévio à coordenação das Rodadas de Negócios;
- Permanecer em sua estação de trabalho mesmo que não haja agendamento, uma vez que contatos espontâneos podem surgir;
- Preenchimento do formulário de avaliação quando solicitado durante o evento. O não preenchimento do formulário poderá inviabilizar futuras participações em ações com apoio da Apex-Brasil;

Importante:

- 🌐 A inscrição será efetivada somente após a assinatura do formulário de inscrição e ciência nos termos e condições de participação.
- 🌐 **Em caso de no-show e desistência, a empresa participante está sujeita a aplicação dos termos e condições dispostos no Termos e Condições de Participação em Missões Empresarias disponibilizados pela Apex-Brasil no endereço www.apexbrasil.com.br e enviado por e-mail.** A ausência do participante nos dias da realização da Missão impossibilitará sua participação em futuros eventos apoiados pela Apex-Brasil.

3. CUSTOS

Os custos com passagens, hospedagem, vistos, alimentação e despesas com eventual envio de amostras e pagamento de taxas/impostos são de responsabilidade do participante.

4. RESPONSABILIDADE DA APEX-BRASIL

Será responsabilidade da Apex-Brasil investir em recursos para a criação de infraestrutura adequada para participação das empresas brasileiras selecionadas, incluindo:

- Pesquisas para identificação e seleção de potenciais compradores;
- Ambiente de realização de negócios;
- Campanha de comunicação;

A Apex-Brasil não se responsabiliza por eventuais extravios, desaparecimentos, furtos, roubos ou danos, de qualquer espécie e causa, ocasionados aos produtos e/ou a terceiros, nem por eventuais impedimentos impostos pelas autoridades locais e pelo teor e/ou pelo retorno do material publicitário da empresa ao final do evento. Os eventuais custos advindos dessas situações deverão ser arcados única e exclusivamente pelo participante por sua conta e risco.

5. CRITÉRIOS DE AVALIAÇÃO PARA SELEÇÃO DE EMPRESAS

Todas as empresas que preencheram a manifestação de interesse até o prazo estipulado nos comunicados para participarem da Missão Empresarial ao Norte da África 2015 estarão sujeitas ao processo de seleção da Apex-Brasil e ao limite de vagas disponíveis para a ação.

As empresas brasileiras serão selecionadas com base nos seguintes critérios:

- Oferta condizente com os setores prioritários da missão (pré-requisito);
- Confirmação da existência de demanda local pelo *matchmaking* local da missão (pré-requisito);
- Valor da faixa de Exportação em 2014 (faturamento em USD) total;
- Valor da faixa de exportação em 2014 (faturamento em USD) para os mercados alvo da missão.
- Participação em projetos apoiados pela Apex-Brasil;
- Participação em projetos de Entidades Setoriais apoiadas pela Apex-Brasil;
- Apresentação de website em inglês;
- Apresentação de catálogo de produtos em inglês;
- Histórico de inadimplência nos projetos da Apex-Brasil;

As empresas que forem **APROVADAS** serão comunicadas formalmente pela Apex-Brasil. Na oportunidade, serão solicitadas informações adicionais acerca do perfil da empresa.

Mais informações:

Apex-Brasil – Gerência de Relacionamento com Clientes

61-3426-0202

apexbrasil@apexbrasil.com.br