Oficina de Competitividade

PLANO DE NEGÓCIOS INTERNACIONAIS

ONLINE
29 E 30 DE SETEMBRO DE 2021
DAS 15H ÀS 17H

ApexBrasil

apexbrasil@apexbrasil.com.br
www.apexbrasil.com.br
(61) 2027 0202

As Oficinas de Competitividade tem como objetivo

Capacitar empresários em diferentes aspectos e necessidades de seus negócios, com foco no desenvolvimento de competências operacionais e gerenciais essenciais à atividade exportadora.

Eixos de Atuação

Promoção das Exportações Brasileiras	Atração de Investimentos Estrangeiros	Apoio à Internacionalização de Empresas Brasileiras

Inteligência de Mercado Estratégica

Qualificação para Exportação

Promoção da Imagem do Brasil como Parceiro Global de Negócios

Diretrizes Estratégicas das Oficinas

- Orientar sobre ferramentas fundamentais à tomada de decisões e condução do início ou expansão de atividades de exportação.
- Transmitir conhecimentos sobre temas corporativos associados a atividades práticas no campo da exportação.
- Promover o networking entre lideranças executivas das empresas brasileiras.
- Estimular a busca por informações e implementação de melhorias sugeridas.

PLANO DE NEGÓCIOS INTERNACIONAIS

29 E 30 DE SETEMBRO DE 2021
Das 15h às 17h

Online

PROFESSOR
Antônio Carlos Tonini

VALOR
R$ 150,00

INSCREVA-SE AQUI

Oficina de Competitividade

A elaboração do Plano de Negócios Internacionais é uma excelente oportunidade de reflexão sobre as questões-chave das operações comerciais.

A Oficina orienta a elaboração de um plano que aborde o mercado, o consumidor, os diferenciais do produto e do serviço, as estratégias de marketing, a equipe, a operação, a análise financeira do investimento e de seu retorno.

A sua elaboração requer reflexão, tempo e esforço.

WWW.APEXBRASIL.COM.BR

ApexBrasil

PROFESSOR

ANTÔNIO CARLOS TONINI

- Economista da FEA/USP.
- Especialista em qualidade e produtividade.
- Mestre e Doutor em engenharia de produção (USP).
- Professor de pós-graduação.
- Consultor da Fundação Vanzolini em gestão empresarial, gestão de projetos e de inovação, gestão de processos para exportação.

PROGRAMAÇÃO

29 de setembro – quarta-feira

15h	✓ Por que fazer um plano de negócio para internacionalização? (Importância e utilidade) ✓ Como se faz um plano de negócio? (Método) ✓ Clientes potenciais: Oportunidades, mercados internacionais e concorrência
15h50	**Pausa**
16h	✓ Estruturação e organização da empresa ✓ Análise financeira, plano de ações, organização da operação e marketing

30 de setembro – quinta-feira

15h	✓ Gestão de riscos e comunicação do plano de negócios ✓ Modelo de negócio - CANVAS
15h50	**Pausa**
16h	✓ Modelo de negócio - CANVAS

Oficina de Competitividade

ApexBrasil

apexbrasil@apexbrasil.com.br
www.apexbrasil.com.br
(61) 2027 0202

Qualifique-se. Prepare-se. Exporte.

INSCREVA-SE AQUI